

Qonto lancia in Italia la carta di credito e il fido per supportare le imprese nella gestione della liquidità

Milano, 11 maggio 2026 – Qonto, la soluzione di gestione finanziaria per PMI e liberi professionisti leader in Europa con oltre 600.000 clienti, amplia la propria offerta a supporto delle piccole e medie imprese che devono affrontare gap di liquidità, lanciando in Italia la **carta di credito** e il **fido**.

L'obiettivo delle nuove soluzioni, che si inseriscono nel percorso che porterà l'istituto di pagamento a diventare una banca (dopo aver presentato a luglio 2025 domanda per la **licenza bancaria** presso l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution, l'autorità di vigilanza bancaria francese) risponde a una chiara domanda di mercato. Secondo indagini interne, infatti, il **50%** dei clienti Qonto deve far fronte a gap di liquidità di breve periodo, mentre l'**84%** prevede di aver bisogno di soluzioni di finanziamento a breve termine nei prossimi 12 mesi. Inoltre, **quasi il 45%** dei clienti ha esplicitamente richiesto l'introduzione di prodotti di carta di credito. Un segnale coerente emerge anche dall'analisi dei comportamenti di utilizzo: in **Italia**, l'**11%** di tutte le carte ordinate tramite Qonto è una **carta di credito**, contro appena l'**1%** in **Francia** — a conferma di una necessità particolarmente marcata delle aziende italiane di questo strumento.

Nel panorama italiano, gli strumenti di credito tradizionali — factoring, leasing, fondi di garanzia — coprono prevalentemente esigenze strutturate a medio-lungo termine. Il credito a breve, immediato e non programmato, rimane invece un segmento poco presidiato dal digitale: Qonto è oggi l'unico operatore del settore a offrire in Italia una suite integrata che copre interamente queste esigenze, direttamente all'interno del conto business.

Con questi nuovi strumenti, Qonto consolida in Italia una suite completa per il credito a breve termine — carta di credito, fido e Pay Later (lanciato nel 2024) — interamente integrata nel conto business digitale, compiendo un ulteriore passo verso l'obiettivo di diventare il punto di riferimento per la gestione finanziaria di PMI e liberi professionisti in Europa.

“Il tema del finanziamento emerge spesso dal confronto quotidiano con i nostri clienti in Italia, poiché le imprese devono costantemente bilanciare la gestione delle spese ordinarie con la necessità di assicurare che i pagamenti più critici vengano eseguiti senza intoppi», commenta Lorenzo Pireddu, Managing Director Sud Europa di Qonto. “Dopo Pay Later, l'introduzione della carta di credito e del fido ci permette di ampliare ulteriormente la nostra suite di soluzioni efficaci sia per spese come viaggi o approvvigionamenti di magazzino, sia per garantire la continuità di pagamenti fondamentali come stipendi e fornitori, anche nei momenti di maggiore pressione sulla liquidità. Questi nuovi prodotti riflettono, inoltre, il livello di maturità che abbiamo raggiunto nella gestione del rischio di credito e nello sviluppo di soluzioni di finanziamento articolate, tasselli centrali nel nostro percorso verso la licenza di istituto di credito”.

Due prodotti complementari per una gestione completa del cash flow

Qonto

I tre strumenti di financing offerti da Qonto — carta di credito, fido e Pay Later — rispondono a momenti e bisogni distinti: la carta per le spese operative ricorrenti senza intaccare la liquidità, il fido come rete di sicurezza per l'imprevisto, Pay Later per anticipare le fatture fornitori e navigare i cicli di pagamento a 60-90 giorni.

Con la prima carta di credito di Qonto i clienti possono passare dalla modalità credito a quella di debito sulla stessa carta, scegliendo di volta in volta come pagare ogni transazione. La carta consente di effettuare acquisti durante il mese con un unico addebito il **1° giorno del mese successivo**, offrendo fino a **30 giorni di flessibilità** nei pagamenti. Il plafond mensile può arrivare fino a **15.000 euro**. Gli interessi si applicano solo nel caso in cui l'intero importo non venga addebitato alla data prevista.

Il fido consente alle imprese di continuare a effettuare pagamenti anche quando il saldo del conto raggiunge lo zero. Il conto può andare in negativo fino a un limite pre-approvato, garantendo che operazioni critiche, come il pagamento degli stipendi, dei fornitori o dell'affitto, non vengano mai rifiutate. Gli interessi vengono applicati esclusivamente sull'importo negativo effettivamente utilizzato e per i giorni di utilizzo, senza costi di attivazione.

Un passo avanti nella gestione del cash flow e nel percorso verso la licenza bancaria

Questo lancio si inserisce nel percorso intrapreso da Qonto per supportare sempre più efficacemente la gestione della liquidità delle PMI europee. Nel **2024**, Qonto ha introdotto **Pay Later**, il suo primo prodotto di finanziamento sviluppato internamente, che consente alle imprese di finanziare le fatture dei fornitori.

La carta di credito e il fido rappresentano la naturale evoluzione di queste soluzioni e testimoniano i progressi di Qonto nel percorso verso la **licenza di istituto di credito**, per la quale la società ha presentato domanda nel 2025 all'**ACPR**, l'autorità di vigilanza bancaria francese.

Chi è Qonto

Qonto è la soluzione di gestione finanziaria leader in Europa che affianca oltre 600.000 PMI e professionisti in 8 Paesi. Fondata nel 2017 da Steve Anavi e Alexandre Prot, Qonto offre un conto business che integra fatturazione, contabilità e gestione delle spese in un'unica soluzione. Forte di 622 milioni di euro raccolti da primari investitori e di un team di oltre 1.600 persone, Qonto rivoluziona la gestione finanziaria delle imprese europee con soluzioni innovative, prezzi chiari e supporto clienti sempre attivo.

Per maggiori informazioni: [Sito web](#), [Media Kit](#), [Area media](#).

Contatti media Qonto

Giulia Rampinelli
PR & Communication Manager Italy



giulia.rampinelli@qonto.com

SEC Newgate Italia

Fabio Santilio - fabio.santilio@secnewgate.it - 339 8446521

Irene Fusani - irene.fusani@secnewgate.it - 340 1280512

Elena Evangelisti - elena.evangelisti@secnewgate.it - 340 1167530